市场通讯

2025年第5期（总第310期）

无锡市市场指导委办公室

编印

无锡市市场协会

2025年5月28日

目录

- 协会动态：**立足信用建设 构建要素行业赋能商品市场发展新格局——无锡市场协会要素行业工作交流会成功召开
无锡市场协会成功举办工业品小商品消费品、建材家居行业交流会
无锡市场协会成功举办农副批发行业交流会
无锡市场协会成功召开2025年生产资料行业交流会
- 党建联建：**无锡市场协会党支部开展端午节前慰问活动
- 会员风采：**诚信筑基铸商誉安全护航惠民生——无锡盛阳食品城深耕行业与食品安全发展纪实
“大市场、大商圈、大配套”——记无锡市南方不锈钢交易中心
- 会员动态：**深耕法律实务 提供专精服务——江苏仁勤律师事务所

无锡市场网：<http://www.wxscxh.com>

无锡市场协会投稿邮箱：2480178758@qq.com

立足信用建设 构建要素行业赋能商品市场发展新格局

——无锡市场协会要素行业工作交流会成功召开

5月8日，无锡市场协会要素行业工作交流座谈会在市中小企业发展中心召开。会议围绕“立足信用建设，要素行业赋能商品市场发展”主题展开深入探讨，旨在发挥协会平台作用，凝聚各方力量，共同促进商品市场高质量发展。

无锡市场协会荣誉会长章永星、执行会长安方，无锡市房地产市场管理和监测中心、中国企业管理无锡培训中心、无锡企业征信有限公司、江苏仁勤律师事务所、无锡市科技创新服务中心、无锡市中小企业发展服务中心、无锡产权交易所有限公司、无锡启明星知识产权服务有限公司、香港大地国际集团有限公司（无锡）、泛华保险代理公司无锡分公司、无锡市知识产权协会等要素行业会员单位的负责人及代表，以及市场协会秘书处全体工作人员等20余人参加会议。

会议由无锡市场协会执行会长安方主持。他首先就要素行业要为商品交易市场做好要素服务与保障的重要意义作了阐述。加强要素保障，服务经济发展，是时代的要求，也是我们的工作。各要素行业单位要进一步加强信用建设，营造更加公平、诚信的交易环境，构建要素行业赋能商品市场发展新格局。希望大家多多交流、协同合作，通过协会平台，宣传自己、扩大影响。同时，协会也将积极

发挥桥梁纽带作用，立足信用，整合资源，汇聚合力，共同推动要素供给与市场需求精准匹配。

与会代表分别围绕各自单位发展历程、职能范围、工作重点、成果成效等内容进行了交流分享，就如何畅通资金、技术、人才、法律、征信、保险、培训、房产、知识产权等要素资源对接渠道展开了热烈讨论。

协会荣誉会长章永星在总结发言中首先肯定了大家的发言，回应了大家的期望。他强调，面对新形势新挑战，行业协会和市场主体需紧密协作，特别是要素行业要以开放包容的姿态探索更好为商品市场服务的新路径。为此，他提出三点建议：1、要素行业可利用市场协会提供的平台，相互之间学习交流，取长补短，更好地为企业服务；2、各要素单位要研究怎么来更好地为我市商品市场服务；3、协会秘书处怎么来搭建好要素行业服务商品市场的桥梁，及时更新无锡市场网“服务直通车”服务内容，也可通过《市场通讯》及时宣传各要素行业为企业服务的成功案例。同时，对协会秘书处具体工作给予了指导建议。

会上，大家一致推举江苏仁勤律师事务所陆耀忠主任为无锡市场协会要素行业会员单位活动召集人，负责要素行业各类活动的策划实施。陆主任现场作了表态发言。

大家一致认为，此次会议很有启发性，加强交流碰撞是促进要素配置更好发挥服务作用的最优途径，会后一定配合市场协会做好宣传，紧密联系，更好为商品交易市场服务。

（无锡市场协会秘书处）

无锡市场协会成功举办工业品小商品消费品、建材家居行业交流会

凝心聚力谋发展 共话行业新未来

为加强会员单位间的交流合作，推动行业高质量发展，按照协会工作惯例，2025年5月20日，无锡市场协会在华厦家居港组织召开工业品小商品消费品、建材家居行业交流会。会议围绕市场经营管理、创新思路、信用体系建设等议题展开深入研讨，旨在营造公平、诚信、安全的消费环境，促进行业健康有序发展。

无锡市市场监管局市场监管处许磊处长莅临指导，无锡市场协会九届荣誉会长章永星出席会议。协会执行会长安方主持会议。工业品小商品消费品、建材家居行业各单位主要负责人及代表、秘书处全体工作人员等20余人参加会议。

会上，华厦家居港常务副总经理丁力率先发言，围绕市场现状、硬件提升、花园式布局、总部经济引进、“国补”促进消费等内容作了专题分享。港下双面呢市场代表围绕“竞租、拍租”、搭建出海平台服务商户、主动寻求品牌商合作境外销售、培育商户扩大外销渠道等发展思路作了重点介绍。

华东商贸城、无锡皮革城、新世界国际商贸、锡润市场、月星家居、神州二手车市场、五洲城、龙达车联、江阴金三角、金泰国际等负责人及代表，分别围绕各自市场发展情况、出租率问题，以及市场受国际关税影响、电商冲击等因素带来的困扰和痛点问题进行了交流发言，并结合各自市场分享了近期打算和战略思考。与会者一致表示对未来发展充满信心。

许磊处长在听取介绍后，从当前形势、监管服务等方面为大家鼓劲，表示将在政策范围内为市场减负，为经营户营造更便捷、快

捷的服务环境。希望大家齐心协力，一起发力，共同做大做强。

章永星会长在会上作主旨发言，表示召开行业会议是市场协会多年来的工作惯例和传统，也是市场协会发挥桥梁纽带作用的具体体现，一方面请政府有关部门及时了解市场情况，另一方面会员之间可以跨行业借鉴管理经验，嫁接好的做法和思路。同时也很好架起了市场与商户之间的桥梁。他提出两点希望，一是要抓好为经营户服务的核心，做好经营户的新老交替；二是要做好经营管理，主动开展类似服务进社区等接地气、有创新的便民服务，增加商户粘性。同时，建议成立工业品小商品消费品、建材家居行业分会，通过自检、举荐等方式选择一位分会活动召集人。

安方执行会长作会议总结。他表示，协会将继续发挥桥梁纽带作用，搭建交流平台，推动行业资源共享与协同发展。会员单位之间既有区别又有联系，通过交流可以借鉴参考，资源共享。未来，工业品小商品消费品、建材家居行业分会活动由召集人组织实施，协会牵头、分会主导、共同开展，加强走动，激荡共鸣。并提出四点要求：一、坚持。稳中求进，稳住不退就是胜利；二、调整。做好业态调整、结构调整和环境美化；三、服务。双面呢市场搭建出海平台，为商户提升服务，增加粘性，值得思考；四、共赢。希望会员之间更多的是合作、创意和共赢。最后他建议大家充分利用当前“国补”以旧换新政策，提升市场成交量。如有问题，可随时联系协会，协会将不遗余力为会员单位排忧解难。协会也将一如既往做好桥梁、协调、服务工作，助力会员单位提升管理水平，优化市场诚信环境，为无锡市商贸流通业高质量发展贡献力量。

会后，与会者参观了华夏家居港位于五楼的花园式的总部经济

环境。这里斜径小路，幽静通达，灌木丛掩映下一尾尾红色游鱼在溪中穿梭往来。连廊上面铺设着一排排太阳能面板，通过数智化技术为这里的办公环境带来了更节能、更智能的元素和体验。与会者纷纷表示，这样的设计理念和发展思路非常值得学习借鉴，回去后一定做好交流传达。

此次会议为行业企业提供了宝贵的交流机会，也为下一步合作奠定了坚实基础。无锡市场协会将继续凝聚行业力量，携手会员单位共同探索创新路径，推动行业迈向更高水平发展。

（无锡市场协会秘书处）

无锡市场协会成功举办农副批发行业交流会

共商行业发展 共建诚信市场

为加强会员单位间的交流合作，推动农副批发行业高质量发展，根据协会工作惯例，2025年5月21日，无锡市场协会在好得家国际食品城四楼惠山区食品流通协会会议室，组织召开农副批发行业专题交流会。市市场监管局市场监管处处长许磊、市场协会九届荣誉会长章永星出席会议并讲话，协会执行会长安方主持会议。农副批发行业各单位主要负责人及代表、秘书处全体工作人员等20余人参加会议。

本次会议以“规范管理促发展 诚信经营惠民生”为主题，重点围绕市场经营管理经验分享、运营痛点难点研讨、信用体系建设及规范市场管理行为等议题展开深入交流。会议旨在通过行业对话，凝聚发展共识，共同营造公平、诚信、安全的消费环境。

会上，好得家国际食品城总经理李经久作专题介绍，围绕市场转型建设、供销一体化运营发展、“展会进市场”思路以及未来发展规划等内容作了全面介绍。无锡四海一家科技有限公司总经理、惠山区食品流通协会会长曾召海就好得家国际食品城建设历程、发展前景以及“共享、共赢、共利、共荣”的发展理念进行了与会分享。盛阳食品城总经理助理丁伟峰重点围绕水产品索证索票等食品安全体系建设、“两鱼”（鳊鱼、鲫鱼）抽检流程以及货源基地建设等人们关注度较高的内容作了详尽介绍。

广益商城、天鹏食品城、中萃食品、宜兴瑞德果蔬批发市场、万众购批发市场、崇安集贸市场、金格参茸市场以及肉类、干货分会等会员单位主要负责人及代表先后发言。大家围绕市场主营产品、经营模式、业务覆盖，以及市场经营户年龄趋大、创新能力有限等日常管理中的难点堵点问题进行了深入探讨，并分享了各自在规范管理、食品安全、诚信经营等方面的创新做法。

通过交流，与会代表一致认为，行业的高质量发展需要各市场主体的共同努力，必须坚持诚信经营、规范管理、创新思路的基本原则。

许磊处长在讲话中强调，农副批发市场作为民生保障的重要环节，必须坚持规范经营、诚信为本的发展理念。他表示，当前，挑战困难与发展机遇并存，大家要以构建全国统一大市场为方向，切实做好食品安全。并提出三点注意事项：一、在日常检测监督中要注重公平，既严格要求市场内规模商户，也要对小微个体商户进行统一标准管理；二、在服务市场中对轻微事件、环节，要注重人性化管理，一站式服务；三、提供帮助及时周到，少跑路、办实事，

提供专业化服务。并就种养殖基地选址、经营户选品等操作层面内容，给予了及时的建议指导。

章永星荣誉会长结合行业发展现状，分享了市场管理的先进经验。他指出，在当前消费升级的大背景下，农副批发行业要加快优化升级步伐，通过统一化标准、智慧化管理、源头化建设等手段，持续提升服务质量和运营效率，更好地满足人民群众的消费需求。他表示，今天农副批行业会议在好得家国际食品城召开，具有特定意义，希望带给大家一定的启发和思考。好得家国际食品城在短短的一年半多的时间里，市场成交额提升 20%，值得大家研究学习。随后，章会长围绕“抬高格局”“爱商如子”“共同发展”“货源建设”“发挥协会作用”等五个方面，现场给予指导建议。并对与会单位遇到的问题，进行了逐一有针对性的分析建议，得到了大家热烈的掌声回应。

安方执行会长在总结时表示，此次交流会作为多年来协会工作的一项常规动作，意在为行业搭建宝贵的沟通平台，希望大家真诚交流，相互学习，共赢发展。未来，协会将继续发挥桥梁纽带作用，一是通过建立分会，由分会组织开展更多行业交流活动，协会牵头、分会主导，更灵活、更丰富，产生共鸣，延伸上下游产业链，引导商家进行货源基地建设；二是加强服务功能，建议学习港下双面呢市场搭建“出海平台”，想商户之所想，营造诚信经营氛围，打造诚信商家；三是加快市场转型，注重商户结构调整，与商户共成长、同进步，做好“个转企”，随市场变化及时调整经营思路。

会后，协会将在充分沟通的基础上，确定分会召集人。同时协会也将一如既往地做好市场、政府、会员之间的桥梁，推动会员单

位间的经验共享与合作共赢，为无锡农副批发行业的健康有序发展作出更大贡献。

(无锡市场协会秘书处)

无锡市场协会成功召开 2025 年生产资料行业交流会

深化交流合作 共话行业未来

5月23日，无锡市场协会在无锡中联金仓储物流有限公司（硕放不锈钢市场）3楼会议室成功举办2025年生产资料行业交流会。会议围绕市场经营管理、政策解读、信用体系建设等核心议题展开深入探讨，旨在推动行业规范发展，营造诚信互补、合作共赢的经营环境。市发改委、市商务局相关部门领导及专家到会指导，协会荣誉会长章永星出席会议并讲话，执行会长安方主持会议。生产资料行业会员单位的主要负责人及代表共同参会。

会议伊始，安方执行会长对与会嘉宾拨冗参会表示热烈欢迎，并强调本次会议是加强会员单位间合作、促进行业高质量发展的重要平台。他指出，当前生产资料行业面临经营管理模式创新、政策落地执行、信用体系完善等挑战，希望通过此次交流凝聚共识，探索破局之道。

章永星荣誉会长在讲话中强调，生产资料行业在经济运行中具有十分重要的地位，涉及到生产、生活多个方面，仅从协会会员单位体量来讲，每年可达4000亿成交额，占比全市三分之二。他指出，无锡的不锈钢、稀有金属、大宗商品等在国际国内都享有话语权，更是掌握着一些高新企业的命脉。希望大家探讨交流，资源共享，通过对口资源，跟进服务，寻求更多创新合作，共同打造和谐共赢

的经营氛围。同时，章会长还分享了信用修复与建设在南方不锈钢市场、国联金属材料市场等会员单位的应用与成效，并呼吁会员单位紧跟政策导向，主动适应市场变化，做好核心业务，承担社会责任。

在交流环节，无锡中联金仓储物流有限公司总经理沈稚辉率先发言，就硕放不锈钢市场的基本情况、发展历程、业态布局以及积极寻求同行合作的想法，作了与会介绍，希望会员之间、同行之间能够优势互补，共赢发展。南方不锈钢市场、钜德不锈钢公司、国联金属材料市场、设备调剂市场等参会会员单位代表踊跃发言，就运营中的痛点难点、未来发展思路与政府部门、同行展开交流，内容涵盖招商服务、供应链优化、风险防控等热点问题，并在交流中重点分享了经营管理中的创新实践，如数字化平台应用、引入配套性产业、信用体系建设等案例，为行业高质量发展提供了可借鉴的经验。

会上，市发改委信用信息中心陈教授围绕“信用建设成果”“信用信息服务”以及“企业信用管理规范”等内容作了专题介绍和规范解读，重点展示了企业信用融资服务——锡信码、锡信服等融资工具微信小程序应用，为大家带来了一场可操作见成效的信用服务讲座。

市商务局相关部门领导结合生产资料行业上下游服务延伸，无锡优越的物流保障，当前同质化竞争激烈、产品低端等现状，对行业未来发展，提出五点建议：一要立足无锡实际，顺势而为，做好资源互补、错位发展；二要充分利用协会平台，加强交流，做好服务；三要加强业务模式转型发展，借助数字化应用，走品牌特色之

路，上下游协同发展，扩大客群，提质增效；四要用好“两新”补贴政策，提升成交量；五要在日常经营中加强环保、排污及安全等规范管理。

会议最后，安方执行会长总结指出，今天的会议很成功，通过座谈交流，让政府有关部门了解行业发展情况及需求，也让会员单位之间增进了解，产生共鸣。他强调，从发展来看，生产资料行业前景广阔，但不能坐商，要调整思路，主动向上下游产业延伸，掌握资源端，引导商户盈利；从管理来看，要在市场营造良好的金融环境，丰富并提升市场及商户的“输血、造血”能力。各会员单位如有需求，请联系协会，协会将不遗余力，跟进需求，为大家排忧解难。

此次交流会不仅增进了会员单位间的合作互信，也为行业应对挑战、把握机遇提供了新思路。未来，协会将一如既往发挥好桥梁作用，搭建政企沟通平台，明确分会召集人，发挥专业分会优势，协助会员单位解决实际困难，为我市生产资料行业高质量发展做出新的贡献。

（无锡市场协会秘书处）

党建联建

无锡市场协会党支部开展端午节前慰问活动

5月22日上午，在端午节来临之际，无锡市场协会党支部指导员赵霞敏在市场协会驻地百岁坊巷社区工作人员的陪同下，走访慰问协会与社区结对帮扶老人，为他们送去节日的关怀与祝福。

慰问过程中，赵霞敏与老人亲切交谈，详细了解他们的生活状况和实际需求，叮嘱他们保重身体，并送上节日礼物和诚挚的节日祝愿。此次活动不仅传递了党组织的温暖，也进一步弘扬了尊老敬老的传统美德，营造了和谐友爱的社区氛围。

无锡市场协会党支部表示，将持续关注社区困难群体，积极开展帮扶活动，切实为群众办实事、解难题。

（无锡市场协会党支部）

会员风采

【编者按】 随着无锡市场协会第八届理事会圆满换届，新的征程必定带来新的气象。为更好展示会员形象与风采，推介优秀经营服务理念，市场协会秘书处将自本期开始，围绕市场特色、经营理念等，每期报道2个会员单位，敬请期待。同时欢迎大家踊跃投稿、积极投稿（投稿邮箱：2480178758@qq.com）。

诚信筑基铸商誉 安全护航惠民生

——无锡盛阳食品城深耕行业与食品安全发展纪实

2024年，零售批发行业在风云变幻的市场浪潮中加速转型，无锡盛阳食品城有限公司（以下简称“盛阳食品城”）以“千磨万击还坚劲”的韧性，砥砺奋进，交出了一份令人瞩目的答卷。在各级党委、政府的坚强领导与无锡市场协会等群团组织的鼎力支持下，盛阳食品城始终坚守民生保障企业的初心使命，围绕公司战略目标，深耕行业与食品安全发展，诚信为基，安全为要，不仅巩固了行业地位，更在服务质量与水平上实现了跨越式提升。

诚信为基，共筑产业升级新生态

盛阳食品城积极响应无锡市信用办与无锡市场协会的号召，勇当“信用+联盟+合作”社会信用体系建设的排头兵。通过一系列扎实有效的宣传教育活动，盛阳搭建起市场经营户信用信息库，组建起诚信联盟，构建起产供销紧密合作的机制，让诚信成为市场最坚实的基石。与无锡市场协会、行业工会紧密协作，细化诚信建设制度，织密诚信管理网络，通过《世嘉盛通讯》《盛阳通讯》等刊物以及企业官网、微信公众号等新媒体平台，营造出浓厚的诚信经营氛围。全年累计发表相关文宣及讲义近百篇，阅读量突破10万大关，参与各类会议人数达1800余人次。

为深入践行国家“强农惠农”政策，盛阳食品城创新实施“产销对接”战略，以减少销售环节、降低流通成本为突破口，打造出多元化、多层次、多服务的合作平台。2024年3月19日，成功举办《产销两地水产业高质量融合发展研讨会》，董事长龚志勇以“信用+联盟+合作”社会信用体系为核心，向与会嘉宾展示了盛阳

食品城在促进产销对接、保障渔农增收、稳定锡城菜篮子价格方面的积极探索与实践。

乡村振兴，产业先行。盛阳食品城积极响应“村会牵手助推乡村振兴”专项行动号召，以水产产业为纽带，搭建起政府、协会、企业与农户之间的沟通桥梁。2024年11月15日，公司董事长龚志勇带领团队深入江苏无锡现代渔业产业园，与无锡金荡实业投资有限公司就“甘露青鱼”品牌影响力提升展开深入交流。章永星执行会长强调，市场协会将充分发挥资源整合优势，为水产会员提供全方位、多层次的服务与支持。龚志勇表示，盛阳食品城将积极响应政府号召，整合市场资源，助力“甘露青鱼”等特色水产品走向更广阔的市场，为乡村振兴注入强劲动力。

数字赋能，激发营商环境新活力

盛阳食品城以优化营商环境、发展新质生产力为引领，以数字赋能、AI技能运用为突破口，全面推进高质量发展。公司倾力打造的“盛阳智慧城”，不仅完善了市场配套设施，提升了管理制度，更树立起了优秀企业形象的新标杆。智能充电桩的投入使用，让经营户与经销商的电动车充电更加便捷、安全、高效；智能水控机系统的引进，实现了刷卡取水的科学收费与精准计量；一户一秤电子溯源系统的推广，则让称重体系更加标准化、便捷化、高效化，为市场商户提供了科学、严谨的结算交易方式。

盛阳始终秉持公开透明、接受监督的原则，将服务承诺上墙公示，并利用自建的电子源塑结算系统，实现了与市场监管部门的数据实时共享。全年累计完成水产检测7707批次，合格率达99.3%，为消费者筑起了一道坚实的食品安全防线。同时，积极协助市监局

处理投诉、约谈经营户、配合执法工作，多次接待省、市、区级指导检查，以实际行动践行着守护百姓食品安全的庄严承诺。

使命担当，共筑食品安全防线

2025年，盛阳食品城以更加坚定的步伐，踏上了夯实政府民生保障市场“保供稳价”与“守护百姓食品安全”两大主体职责的新征程。公司充分利用“村会牵手助推乡村振兴”专项行动的契机，以服务涉农（水产品养殖端）会员单位需求为导向，积极寻求政府资源倾斜，发挥协会在信息、人才、项目等方面的优势，助力“甘露青鱼”等国家地理标志品牌打造、科学养殖、产品细分与销售拓展。同时，盛阳正积极筹划在全国淡水养殖资源丰富的省、市设立著名水域绿色、生态水产品专供商超，让更多质优价廉的水产品走上锡城百姓的餐桌。

盛阳深知“安全是一切经营的基石”，针对“两鱼”质量监管，构建起全链条闭环质量监管体系。从源头管控到市场准入，再到进货溯源，每一个环节都严格把关、精益求精。农业农村局现场监督抽检、市场监管局联合抽检、进货凭证严格核验……一系列举措织就了一张严密的食品安全防护网，确保每一份水产品都能让消费者买得放心、吃得安心。

荣誉加冕，品牌引领未来新征程

2024年度，盛阳食品城凭借卓越的表现与不懈的努力，荣获全国城市农贸中心联合会颁发的“全国农产品批发市场行业(水产品类)二十强市场”殊荣。这份荣誉不仅是对公司过去成绩的肯定，更是对未来发展的鞭策与激励。面对水产行业品质消费与品牌消费的崛起浪潮，盛阳食品城以品质为魂、以品牌为翼，深耕水产品品牌建

设，不断拓宽市场视野与营销渠道。

成立视频号、抖音号“双号”专项小组，精心策划、拍摄、剪辑并发布了一系列高质量视频内容。从虾类、淡水鱼、小龙虾的销售采购特点到食安问题解析，从夜间市场经营盛况到“逗硬，不合格退场”的严格监管，每一个视频都生动展现了盛阳食品城的魅力与实力。其中，《逗硬，不合格退场》视频浏览量突破4.9万大关，让盛阳食品城的品牌影响力与美誉度得到了显著提升。

风雨兼程路，初心如磐石。盛阳食品城始终坚守党建引领的旗帜，不忘初心、牢记使命，积极履行社会责任，热心参与社会公益活动。从“春送岗位”的温暖传递到“夏送清凉”的关怀备至，从“秋送助学”的爱心接力到“冬送温暖”的深情厚谊……盛阳食品城以实际行动诠释着“团结、拼搏、求实、创新”的企业精神与“诚信务实，创新进取”的绿色经营理念。

未来，盛阳食品城将继续以诚信为基、以安全为魂、以品牌为翼，奋力书写民生保障与乡村振兴的新篇章！

（无锡市场协会秘书处）

“大市场、大商圈、大配套”——记无锡市南方不锈钢交易中心

作为全国首家“前店后厂、前店后库”专业钢贸市场，南方不锈钢交易中心近年来不断优化升级，市场环境焕然一新，成交额稳步提升。截至2024年底，交易中心注册企业1000多家，全年销售额450亿元，上缴各项税收9000余万元。

2017年南方不锈钢被评为全国商品交易市场系统转型升级示范市场；2018年南方不锈钢被评为全国商品交易市场系统文明诚信经

营示范市场；2019年、2021年、2023年南方不锈钢被评为无锡市文明诚信市场。

地理位置优越 汇聚众多大牌

南方不锈钢交易中心位于无锡市新吴区纺城大道289号，是原无锡市南方不锈钢市场的转型升级项目，也是无锡中国工业博览园的核心项目。项目于2009年12月奠基开工，2012年9月25日竣工，总占地面积285亩，总投资18亿元，总建筑面积28.3万平方米。其中商贸综合交易区14.2万平方米，22层商务办公大厦5.8万平方米，电子交易大楼1万平方米，SOHO商务公寓3.8万平方米，地下停车场及配套用房3.5万平方米。

南方不锈钢交易中心地理位置优越，距离京沪高铁无锡东站车程7公里，沪宁高铁无锡站车程10公里，苏南硕放国际机场车程10公里，无锡地铁二号线步行0.5公里。周边汇集了宜家、荟聚、百安居、红星美凯龙、麦德龙、迪卡侬、五洲国际工业博览城、东方汽车城等商贸中心，已经形成了“大市场、大商圈、大配套”的格局。

成功升级的南方不锈钢

交易中心业态规划上突破了传统市场前店后库的模式，交易中心实现商贸区与加工仓储区的相对分离，经营者借助先进网络及通信工具，实时展示加工仓储区内库存信息以及产品加工、经营、销售、物流等数据。此举不仅升级了不锈钢交易模式、规避安全风险，还提升了办公环境，实现从“市场南方”向“信息南方、科技南方”的转型。

未来，南方不锈钢市场将继续坚持以“信用、高效、专业”为

经营理念，以打造品质、品牌市场为己任，引领不锈钢贸易不断向“专业化、规范化、规模化、国际化”品牌市场迈进。

（来源：无锡南方不锈钢市场）

会员动态

深耕法律实务 提供专精服务——江苏仁勤律师事务所

江苏仁勤律师事务所简介

江苏仁勤律师事务所坐落于无锡太湖新城核心区，毗邻周新古镇和蠡湖，是入驻太湖新城的首家律师事务所。

“智正笃诚，秉法忠信；仁义当先，天道酬勤”是仁勤律师事务所的执业理念。老中青三代律师合力组建，着力将事务所打造成一个优秀的团队，让每个律师精诚合作，每个律师有专攻的法律强项，在规范化的合作下将事务所的办事效率提到最高，逐步向专业化方向发展，提供商事、民事、刑事等专业服务，打响仁勤律师专精服务品牌。

一、业务范围

（一）诉讼代理

包括：民商事诉讼、仲裁代理，行政诉讼代理，刑事诉讼代理。

（二）法律顾问

1、合同服务：销售、采购、劳动等合同标准化，购销合同审核，其他经营性合同审核、拟定等。

2、应收账款催收服务：指导建立客户信用调查及赊销信用政策、贷款催收制度、签发律师函、催收谈判等。

3、人事纠纷服务：就招聘、薪酬、培训、考核、劳动关系管理等制度的建立和完善提供指导，参与劳动纠纷调解、代理仲裁等。

4、公司治理与经营服务：完善公司章程、公司战略及日常重大决策合法性咨询、股东冲突协调等。

5、日常法律咨询服务：以电话、邮件、上门等方式为甲方及甲方股东、员工提供法律咨询。

6、其他服务：就特定重大事项出具律师函或发表法律意见。

（三）私人律师

主要包括：劳动争议、社保、婚姻家庭、继承与家族传承、房地产与汽车、消费与信用卡、工伤、人身损害赔偿、个人理财与股权投资、个人法律风险管理等事宜法律咨询、诉讼代理、专项法律服务等。

二、“仁勤”案例分享

[典型案例]

标题：从被告到获赔——仁勤律师助企业打赢质量纠纷反诉战！

案情简介：江苏某 A 公司是一家灯板制造商，常年从江苏某 B 公司采购灯珠，双方未签署书面合同。2021 年 8 月至 2022 年 3 月期间，A 公司使用 B 公司供货灯珠生产成灯板后，出售给下游公司 C 公司生产成灯具并对外销售。然而，客户反馈灯珠在使用一段时间后出现死灯情况，导致灯具被退回 A 公司。此后，双方停止合作。由于灯珠质量存在问题，A 公司失去了很多下游客户，并赔付了下游客户的财产损失，因此未向 B 公司足额支付该批灯珠货款。时隔一年，B 公司起诉 A 公司要求支付该批次灯珠的货款。A 公司认为其灯珠质量存在严重问题，因此货款不该支付，后委托仁勤律所陆耀

忠律师团队应诉。

仁勤律所陆耀忠律师团队在被告地位被动情形下，提起反诉请求，将单一货款争议转化为质量索赔复合型诉讼。通过申请司法鉴定程序锁定产品技术缺陷，并运用向下游客户的赔付凭证构建实际损失证据体系，形成“质量问题-因果关系-损失数额”完整证明逻辑。

裁判结果：本案通过电子证据链构建与精准诉讼策略，成功实现被告方反诉获赔。法院认定供货方产品存在质量瑕疵，需全额退还货款并赔偿损失共计数百万元，二审维持原判。

三、专业、专注、专精

仁勤律师事务所法律顾问团队由经验丰富的律师组成，他们在各自的专业领域有深厚的理论基础和实践经验，能够为会员单位提供准确、及时的法律咨询服务。行政运营团队则负责组织和协调各项活动，确保我们的服务能够顺利、高效地进行。

此外，法律顾问团队还将为会员单位提供一对一的法律咨询服务，帮助他们解决在经营过程中遇到的各种法律问题，如合同签订、知识产权保护、劳动争议处理等。

我们的目标是通过提供专业、全面、高效的法律服务，帮助会员单位降低法律风险，保障他们的合法权益，推动他们的业务发展。

我们期待与各协会、商会建立长期、稳定、良好的合作关系，共同为会员单位提供优质的法律服务，实现共同成长、合作共赢。

联系地址：无锡市滨湖区周新中路 188-1 号新东国际广场 12 楼

服务热线：陆耀忠律师 15852552910

（来源：江苏仁勤律师事务所）